

Formation

RESPONSABLE POINT DE VENTE

Ce programme permet de maîtriser les compétences nécessaires à son entreprise
ou à maîtriser les activités d'un cadre

DURÉE	225 heures
TARIF	2000 €
PRÉSENTIEL / DISTANCIEL	Distanciel
PROFIL DES STAGIAIRES	Cadres, salariés promus et reconversion
PRÉREQUIS	<ul style="list-style-type: none">◆ Connaître les actions de développement◆ Savoir-faire managérial
OBJECTIFS PÉDAGOGIQUES	<ul style="list-style-type: none">◆ Développer les ventes◆ Gérer les points de ventes◆ Management des équipes et du réseau
CONTENU DE LA FORMATION	<ul style="list-style-type: none">◆ Animation commerciale<ul style="list-style-type: none">○ L'accueil○ La tenue du magasin○ Le merchandising○ Les opérations commerciales○ La veille concurrentielle◆ Gestion de la structure<ul style="list-style-type: none">○ Réaliser les ouvertures

- Veiller à l'entretien et à la propreté
- Les inventaires
- Les livraisons
- ◆ Management des équipes
 - Recruter
 - Les entretiens
 - Les réunions
 - Les informations
 - La qualité
- ◆ Gestion administrative et juridique
 - La législation du travail
 - Les règles d'hygiène
 - La gestion financière

Équipe pédagogique

Bruno JOLY

Moyens pédagogiques et techniques

- ◆ Site web eLearning: <https://elearning.coachingpaca.fr/>
- ◆ Documents supports de formation projetés
- ◆ Exposés théoriques
- ◆ Étude de cas concrets
- ◆ Mise à disposition en ligne de documents supports à la suite de la formation

Dispositif de suivi de l'exécution de l'évaluation des résultats de la formation

- ◆ Présences gérées sur le logiciel Assidus
- ◆ Questions orales ou écrites (QCM)
- ◆ Mises en situation
- ◆ Formulaire d'évaluation de la formation
- ◆ Contrôles continus en ligne
- ◆ Regroupement sur teams une fois par semaine, mercredi soir de 17h à 18h

Version Février 2024